

マーケティング視点で機能・品揃え・価格を考える

商品開発・商品計画講座

製造業
向け

株式会社浜名湖国際頭脳センター

商品開発・計画にはシーズ（売り物）とニーズ（お客様の必要性）のマーケティング視点が必要ですが、製造業の商品開発ではシーズ指向になりがちなどところがあり、マクロな視点から国内外の市場の動向を抑え、またミクロな視点でお客様ニーズを反映していく考え方が重要です。

このマーケティングも問題解決のひとつではありますが、本講座では「PEST」「3C」「SWOT」「STP」「4P（4C）」などのマーケティングの基本的な視点とその全体像を知り、大局的に俯瞰し、中長期的な視点で売れる商品開発・計画、意思決定をしていくための考え方を学びます。

当日は、コンサルティング現場での事例紹介と演習を通して、その手法・スキルを習得していただきます。



開催概要

〔日程〕 令和4年9月28日(水) 10:00~17:00

〔方法〕 Zoomによるオンライン開催

〔対象〕 製造業で商品開発に携わる方

〔定員〕 15名(最少催行人員6名) * 定員になり次第、〆切ります

- 〔内容〕
- (1) マーケティングの基礎
 - (2) マーケティング視点の商品開発への適用
 - (3) マーケティング視点の商品計画への適用
 - (4) 生産財、BtoB製品の価格設定の考え方
 - (5) 商品計画のためのAHPの効用

* 詳細は、裏面「カリキュラム」をご参照ください。

〔講師〕 濱田 由朗氏(株式会社HIM代表取締役/静岡大学情報学部 客員教授)

慶応義塾大学工学部及び大学院工学研究科(管理工学専攻)修了後、日本能率協会コンサルティング、外資系グローバルコンサルティングファームである A.T.Kearney 東京事務所、シカゴ本社でコンサルティング活動を行う。その後HIM設立、代表取締役として、全社革新や事業戦略、マーケティング戦略、営業戦略などの分野で、戦略立案から実施・定着化までの実践的コンサルティングに重点を置き活動。また、中間及び上級管理者向け研修なども実施している。著書に「アクションラーニング活用術(グローバル・ビジネスリーダーの養成とスキルアップ)」、「BtoBのための戦略的ソリューション営業テキスト(事業成功要因<KFS>を見抜く営業力とは!?)」など。

八巻 直一氏(静岡大学工学部 名誉教授 工学博士)

〔受講料〕 31,900円/名(税込)(税別29,000円)

〔条件〕 以下を受講環境としてご準備ください。

インターネット環境・パソコン(カメラ・マイク機能があるもの/ Microsoft Excel 使用)

〔お申込〕 メールでお申込いただけます(裏面をご参照ください。) 申込〆切9月16日(金)

* キャンセルにつきましては、裏面「キャンセル及びキャンセル料について」をご参照ください。

[カリキュラム]

時間	テーマ	内容
10:00	開講 (1)マーケティングの基礎	<ul style="list-style-type: none"> ・マーケティングの原点(ニーズとシーズ) ・マーケティングのフレームワーク ー市場環境、標的市場、4P ・マーケティング戦略定石
13:00	(2)マーケティング視点の商品開発への適用	<ul style="list-style-type: none"> ・PEST分析、3C分析演習 ・SWOT分析演習 ・クロスSWOT分析演習
	昼食	
14:00	(3)マーケティング視点の商品計画への適用	<ul style="list-style-type: none"> ・記号列処理の実例演習 ・マーケティングも、要は問題解決 ・製品の3階層の認識 ・STP演習
	(4)生産財、BtoB製品の価格設定の考え方	<ul style="list-style-type: none"> ・手余り、手不足の考え方 ・価格設定演習
17:00	(5)商品計画のためのAHPの効用 閉講	<ul style="list-style-type: none"> ・事例紹介

*カリキュラムの内容は変更になる場合がございます。

[お申込方法] 申込〆切9月16日(金)

■送信先 jinzai@hamanako.co.jp

■件名 「商品開発・商品計画講座申込」

メールに以下をご記載の上、お送りください。

(1)貴社名

(2)ご住所(郵便番号もお願いします)

(3)ご担当者 お名前(ふりがな)／部署・役職／TEL／メールアドレス

(4)ご受講者 お名前(ふりがな)／部署・役職／メールアドレス(参加方法ご連絡先)

*ご受講者が複数名の場合、人数分ご記載ください。

*ご受講者とご担当者が同じでしたら、ご受講者に「ご担当者と同じ」と記載ください

*お送りいただいた情報は、本講座のご連絡のほか、今後の情報提供で利用する場合がございます。



キャンセル及びキャンセル料について

・キャンセルされる場合には、講座開催日(複数日開催の場合は開始日)10日前の17:00までにメールまたはお電話でご連絡ください。それ以降のキャンセルにつきましては、原則として受講料の全額をご負担いただきます。

・受講者の変更は、キャンセル料は発生いたしません。

-受講者数実績 53,000 名超-



お問い合わせ先

株式会社浜名湖国際頭脳センター 担当:米良(めら)・佐藤

TEL:053-416-4002 / Mail:jinzai@hamanako.co.jp

*メールマガジン配信中!(人材育成支援 Web サイトからご登録いただけます)

人材育成支援 Web サイト



浜名湖 人材育成



Ver1.0